**Проект**

***~~Название компании:~~***

***~~Компания позиционирует себя как~~****~~:~~*

***Основатели компании:*** *Боярова Алла, Бояров Давид, Кравцова Ирина*

***Продукт компании:*** *бартерная система/бартерная биржа «Акала Какала»*

***Что собой представляет наш продукт:*** *«Акала Какала» - онлайн сервис, позволяющий людям обмениваться услугами и товарами без использования традиционных ~~денег~~ валюты. ~~Фактически~~ система «Акала Какала» является некой формой бартерной биржи, которая позволяет участникам обмениваться услугами или товарами используя для этого специально введенный эквивалент стоимости, называемый <Балами>.*

***Преимущества использования системы «Акала Какала»*** *- использование бартерных сделок особенно актуально в условиях экономического кризиса и недостатки традиционных оборотных средств. Позволяет находить единомышленников.*

***Потребитель –*** *пользователь системы «Акала Какала», приобретающий товар или услугу используя <балы>.*

***Поставщик/Провайдер –*** *пользователь системы «Акала Какала», предоставляющий услугу или продукт.*

***Ценность балов*** *- <балы> имеют ценность только лишь внутри системы <Акала какала>.*

***<Балы> -*** *~~виртуальная валюта(универсальный эквивалент стоимости других товаров)~~ универсальный эквивалент стоимости, который используется для ~~продажи или приобретения~~ обмена товарами или услугами в бартерной системе «Акала Какала». <Балы> могут быть использованы исключительно в системе «Акала Какала»*

***Функция балов*** *- <балы> позволяют измерить ценность любой услуги одним и тем же специфическим товаром. Балы могут быть использованы только внутри системы «Акала Какала», таким образом <балы> могут служить только лишь для обмена одной услуги на другую услугу.*

***Бэк офис*** *– каждому зарегистрированному пользователю система будет выделять т.н. личный кабинет, в котором будет производиться учет <балов>.*

***Размещение услуги*** *– предположим что вы готовы обучать желающих программированию. Вы размещаете лот «Обучаю программированию». Далее вы оцениваете вашу услугу в <балах>. Для того чтобы правильно оценить услугу представьте что стоимость одного <бала> соответствует стоимости одного доллара США. Это поможет вам дать адекватную оценку вашей услуге. И так, вы стали провайдером услуги «Обучение программированию».*

***Заключение сделки –*** *предположим что другого пользователя заинтересовала ваша услуга «Обучение программированию». В таком случае этот пользователь связывается вами и обговаривает нюансы сделки. При взаимной удовлетворенности вы и потребитель вашей услуги принимаете сделку в своем бэк офисе. После этого на ваш виртуальный счет начисляется сумма <балов>, равная стоимости услуги, а со счета потребителя снимается та же сумма.*

***Как использовать <балы>? -*** *Получив определенное количество балов предлагая свои услуги вы сможете обменять их на другую услугу. Таким образом вы сами сможете стать потребителем.*